

***В связи с тем, что эта книга – результат обобщения опыта
нескольких поколений юристов, используйте
ее как настольную...***

Василий МАСЮК

СЕКРЕТЫ практической юриспруденции

Харьков
«Право»
2019

УДК 340(477)
М32

Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена
без письменного согласия автора

Масюк В. В.

М32 Секреты практической юриспруденции / Василий Масюк. –
Харьков : Право, 2019. – 232 с.

ISBN 978-966-458-402-6

Эта книга является результатом обобщения жизненных ситуаций и стратегий юристов-практиков, которые зачастую не предаются огласке.

Книга написана для тех, кто умеет делать выводы и понимает ценность обучения. Используя информацию, которую она содержит, вы значительно увеличите свою эффективность как юриста.

УДК 340(477)

ISBN 978-966-458-402-6

© Масюк В. В., 2019
© «Право» (оформление
текстовой части), 2019

ПРЕДИСЛОВИЕ

*Feci quod potui, faciant meliora potentes
Я сделал все, что мог, кто может,
пусть сделает лучше*

О чем и для кого эта книга. Если у вас возникают житейские вопросы, касающиеся личностного развития, общения с милицией-полицией, участия в судебных баталиях, как разрабатывать тактику и стратегию ведения судебных дел, как общаться с клиентом и т. д. и т. п., где вы берете информацию? Задумайтесь... Долго думать вредно.

Лично меня ответы на все эти вопросы начали интересовать еще со студенческой скамьи. Пробовал найти ответы в книгах, но вскоре бросил эту затею. Кроме нескольких экземпляров из дореволюционной литературы и тех некоторых могикан, которые еще что-то пишут, больше книжек не оказалось. Я видел раньше и продолжаю наблюдать, как мои коллеги выстраивают юридический бизнес, личную практику в информационном голоде. Подумать только, в наше время почти нет книг, которые были бы написаны специально для юристов нормальным живым языком, раскрывали бы разнообразные аспекты так называемой прикладной юриспруденции.

Данная книга написана для тех юристов, которые любят юриспруденцию и хотят эксплуатировать ее на полную мощь. Книга содержит описание конкретных приемов и способов, как тех, которые были проверены практикой не одного поколения юристов, так и совсем новых, продиктованных развитием науки и техники.

В работе представлены стратегии поведения юриста в различных ситуациях, которые прошли испытание жизнью. Книга поможет раскрыть карты и пролить свет на ситуации, способами и решениями которых юристы неохотно делятся со своими коллегами.

Если вы только начали заниматься юриспруденцией, эта книга поможет ответить на вопросы, связанные с вашей практикой.

Если же вы уже долгое время занимаетесь ею, в таком случае сможете разнообразить вашу практику и внести новые алгоритмы в успешную разработку ее составляющих, посмотреть на некоторые обыденные ситуации с другой стороны.

В этой книге есть готовые техники, которые можно использовать вне зависимости от места, времени, законодательства, страны, любым юристам независимо от возраста, опыта работы и достижений.

Кроме прикладной информации, здесь также содержатся варианты поведения юриста в различных рабочих ситуациях. Огромная польза будет даже от простого прочтения книги. Но еще интереснее и увлекательнее будет включение в процедуры генерирования техник сопровождения судебных дел, общения с представителями правоохранительных органов, правил личного становления как юриста и т. п.

КТО Я? Уже почти десять лет я занимаюсь юриспруденцией. Через год после получения красного диплома одного из лучших юридических заведений страны учредил юридическую компанию, потом получил свидетельство о праве занятия адвокатской деятельностью, свидетельство арбитражного управляющего, диплом кандидата юридических наук. Это к слову, ибо бумажки ума не добавляют...

Я закрываю юридические (и не только) вопросы, связанные с применением закона, от расторжения брака до сопровождения отчуждения корпоративных прав, банкротства, помогаю находить приемлемые варианты выхода из сложных ситуаций уголовно-правового характера. Кроме людей, не имеющих юридического образования, ко мне обращаются за советами другие юристы и представители околоюридической «тусовки», раскрывая при этом секреты своего мастерства, которые никогда не станут достоянием общественности в силу того, что это нетипичные способы, которые позволяют зарабатывать на жизнь.

Одним из побуждений написать данную книгу стало то, что имеющиеся в ней методики действительно работают. Как-то довелось поделиться информацией и рассказать несколько способов сопровождения судебного дела одному зеленому выпускнику юридического вуза. Он недоверчиво выслушал. Через четыре месяца на электронную почту пришло от него письмо, в котором он сообщал, что, пользуясь моими советами, он выиграл свое первое дело, хотя при этом противоположную сторону представлял очень известный в его городе адвокат с более чем двадцатилетним опытом. В шоке от того,

что дело было ним выиграно, был не только он сам, но и его клиент, а также судья, противоположная сторона и адвокат, который ее представлял.

Итак, данная книга:

- предоставит стратегии повышения вашей эффективности как юриста;
- ответит на самые популярные вопросы: «Сколько стоит моя работа?», «Защищать ли убийцу?», «Почему следователь так себя ведет?», «Как убедить судью?» и многие другие;
- расскажет вам, как действовать в сложных и неоднозначных ситуациях, а самое главное, как их предотвращать и минимизировать негативные последствия.

Задачей книги является раскрытие некоторых секретов практической юриспруденции и обозначение алгоритмов, как ими пользоваться.

Цель данной книги – пробудить интерес у современных юристов к обмену новыми знаниями в прикладной юриспруденции, которые стоило и хотелось бы использовать для оптимизации рабочего процесса и достижения поставленных задач.

РАЗДЕЛ I ЮРИСТ & КЛИЕНТ

ПРОФЕССИЯ ЮРИСТА

*«Я отвечаю за то, что говорю.
Но я не отвечаю за то, что вы слышите»
(Автор неизвестен)*

Существует такая профессия – юрист. Она по праву считается одной из наиболее престижных и востребованных современных профессий. Многие представляют себе работу юриста, опираясь на опыт просмотра американских фильмов, где хитрые и бесстрашные служители Фемиды с легкостью распутывают особо сложные дела, спасая жизни своих клиентов, со всей строгостью наказывают виновных, за что получают баснословные гонорары в виде суммы с огромным количеством нулей, приобретая себе почет и всеобщее уважение.

Однако мало кто задумывается о том, почему так происходит, и за что в действительности платят юристам. Скорее всего, ограничиваются первыми приходящими в голову мыслями, такими как: юристы разрешают правовые вопросы, в которых рядовые граждане не разбираются; они могут обратить любую ситуацию в выгодную для клиента сторону; или просто – юристы зарабатывают на чужом горе. Все приведенные доводы имеют право на существование. Так, собственно, в чем же заключается суть деятельности юриста-правозащитника, которая требует столь щедрого вознаграждения?

Несомненно, деятельность сама по себе, если она не направлена на достижение какой-либо цели, не представляет никакой ценности и не будет вознаграждена материально. К. Маркс утверждал, что процесс труда

есть «целесообразная деятельность для создания потребительских стоимостей». Одно из классических определений такого понятия как труд гласит: «Труд – это осознанная, энергозатратная, общепризнанная целесообразной деятельностью человека, людей, требующая приложения усилий, осуществления работы».

Таким образом, любой труд, осуществляемый человеком, влечет за собой различные затраты. Затраты эти могут носить как материальный, так и нематериальный (духовный) характер. Посему, вознаграждая труд юриста, мы понимаем, что он понес некие затраты, связанные с исполнением им поручения клиента.

Какие же именно затраты несет юрист? В наш информационный век, когда миллионы зарабатываются (и тратятся) одним нажатием кнопки или одним звонком, когда информация и ее источник-носитель – мысль – является главным богатством каждого отдельного человека, деятельность любого юриста стоит дорого именно благодаря его мышлению. Если быть более точным, мыслительный процесс юриста и есть прямым источником его доходов. Это происходит потому, что воплотить какую-то идею в ее физическую оболочку в виде иска, жалобы или заявления может рука любой секретарши-машинистки, которой предписано делать это самой профессией. Но вот наполнить смыслом и жизнью это самое заявление, вопреки нашему желанию, сможет уже не каждый человек, и, к сожалению, даже не каждый юрист. Чем меньше шаблонности будет использовано юристом в своей практике, тем более вероятен правильный исход в поисках истины и достижения оптимального для клиента результата. При этом достичь успеха в решении юридического вопроса

без применения определенных умственных усилий просто невозможно.

Говоря простым языком, юрист думает и уже поэтому несет колоссальные затраты. «Думать – не мешки таскать и не у станка стоять», – скажут некоторые, и будут правы. Однако у этих различных на первый взгляд процессов есть сходства.

Думая, юрист так же, как и любой другой человек, выполняющий физическую работу, в первую очередь, тратит на это определенное количество своего времени. Возможно, вопрос, над которым он работает, и интересен ему как специалисту, но ведь у него тоже есть семья, друзья и увлечения, на которые он предпочел бы потратить свое время. То есть, обдумывая способы решения проблемы своего клиента и занимаясь поиском выхода из сложившейся ситуации, юрист дает возможность клиенту проводить время с детьми, близкими, заниматься своими делами и не тяготиться бременем неразрешенного вопроса, взяв на себя ответственность за достижение конечного результата.

Много ли вещей в этой жизни стоят дороже вашего времени? Готовы ли вы безвозмездно посвятить часть отведенного вам времени достижению чужих целей и провести его в интересах еще вчера незнакомого вам человека? Каждый может сам ответить на эти вопросы, но ответы на них, думается, известны всем заранее.

Возвращаясь к теме трудовых затрат, нельзя не вспомнить и о том, что при умственной работе юристом расходуется энергия, которая могла быть затрачена и на куда более приятные и полезные лично для него занятия.